

Для клиентов и партнеров компании AXELOT

26/09/2022г.

«Центр Красок» занимается продажей лакокрасочных материалов с 2006 года. Первый контракт был заключен с заводом в Эстонии по импорту продукции торговой марки Pinotex, именно он положил начало дистрибуционного бизнеса. История корпоративных продаж берет начало с первого в индустрии совместного проекта компании, ES «Sadolin» (сегодня — AkzoNobel) и ЗАО «Акзо Нобель Декор». Проект носил название «Центр Красок «Садолин».

Одно из преимуществ компании — собственный автопарк, который насчитывает около 20 единиц грузового транспорта и позволяет доставлять заказанную продукцию клиентам вовремя. Для того, чтобы оптимизировать управление автопарком, вести учет унимодальных и мультимодальных перевозок, учет расходов на транспортную логистику, а также контролировать процесс доставки собственным транспортом мы приняли решение внедрить AXELOT TMS X4 с модулем AXELOT SCAP для решения задач по планированию маршрутов.

Для того, чтобы организовать обмен документами и нормативно-справочной информацией AXELOT TMS X4 была интегрирована с корпоративной информационной системой с помощью сервисной шины данных DATAREON ESB.

Автоматизация позволила достичь всех поставленных задач. По итогам проекта мы получили удобный инструмент для управления транспортной логистикой, благодаря которому появилась возможность анализировать фактическую стоимость рейсов и планировать бюджет на будущие периоды на основании актуализированных данных.

Выражаем благодарность компании AXELOT за профессиональный взгляд и ответственный подход к решению поставленных задач во время работы над этим проектом.

Генеральный директор ООО «СтройТерминал Центр Красок»

  
/Борзцова Н.А.

